**Менеджер по продажам входных и межкомнатных дверей**

от 80 000 до 170 000 руб. на руки

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

**Обязанности:**

- Консультирование потенциального клиента по продукции и предоставляемым услугам компании

- Ведение и обновление клиентской базы

- Ведение и поддержание постоянного контакта с дизайнерской базой

- Расчет стоимости изделий и услуг

- Вызов замерщика

- Обработка данных, полученных от замерщика. Подготовка презентабельного коммерческого предложения

- Заключение договоров. Работа с кассовым аппаратом

- Ведение отчетности и документооборота в ПО компании

- Сопровождение сделок до заключительного этапа

- Взаимодействие со смежными службами

- Работа с большим объемом информации

**Требования:**

- Опыт работы в продажах (межкомнатные двери) - 3 года!

- Образование не ниже среднего специального

- Умение читать чертежи и оперировать техническими данными. Находить пути решения в нестандартных ситуациях.

- Грамотная речь, доброжелательность. Работа на увеличение клиентской базы, поддержание постоянного контакта.

- Нацеленность на высокий результат, желание зарабатывать

- Умение уверенно себя чувствовать в конфликтных ситуациях, проявлять сдержанность и вежливость. Умение находить подход к клиентам разного типа

- Личная клиентская база приветствуется и поощряется

- Умение грамотно вести клиента до заключения сделки.

- Уверенный пользователь ПК. Свободное владение MS Office (Word, Exсel, Outlook, PowerPoint), 1С/CRM.

**Условия:**

- Работа в салоне дверей в комфортном современном ТЦ.

- Заработная плата от 70 000 руб. (потолка не существует)

- График работы: 4/2 с 10.00 до 20.00 (посменно)

- Обучение/ Повышение квалификации

- Продажа дверей известной ТМ

- Дружный отзывчивый коллектив с многолетним опытом работы

- Карьерный рост

- Дополнительные премии от руководства на основании высоких показателей

**Контактные данные:**

Алексеев Тимофей Степанович

+7-963-965-28-12

с 10 до 20

talekseev@academy-doors.ru